

**Koolituskava:**

**I moodul: Strateegiline planeerimine väikeettevõttes**

**05.04.2016 Mina – ettevõtja. Äriidee ja ärimudel**

* Sissejuhatus koolitusprogrammi
* Mina kui ettevõtja
* Minu äriidee ja visioon
* Ärimudel

Koolitaja: Kalev Kaarna

**06.04.2016 Ärimudeli arendamine. Strateegia. Toote/teenuse disain**

* Ettevõtlustoetused (MAK)
* Minu ettevõtte ärimudel
* Strateegia
* Ärimudeli arendamine
* Toote ja teenuse disain

Koolitaja: Kalev Kaarna

**II moodul: Turundus ja müük**

## 19.04.2016 Turundusuuringud ja turundusstrateegia

* Turundus kui strateegilise konkurentsieelise looja
* Turundusuuringud ja -strateegia:
* Turundusmeetmed ja –kanalid

Koolitaja: Kalev Kaarna

**20.04.2016 Turundus- ja müügiplaan. Hinnastrateegia**

* Turundusplaani koostamine
* Müügiplaani koostamine
* Hetkeolukorra analüüs

Koolitaja: Kalev Kaarna

**III moodul: Finantsjuhtimine ja -planeerimine**

**03.05.2016 Finantsjuhtimine. Raamatupidamine. Maksud.**

* Finantsaruanded ja raamatupidamine
* Ettevõtlusega seotud maksud
* Esmane eelarve

Koolitaja: Argo Teral

**04.05.2016 Finantsprognooside koostamine**

* Investeeringute planeerimine
* Finantsprognooside koostamine

Koolitaja: Kalev Kaarna

**IV moodul: Juhtimine. Äriplaanide esitlus**

## 17.05.2016 Meeskond ja juht. Äriplaanide esitlused.

* Juhi roll ja enesejuhtimine
* Meeskond ja partnerid
* Kohaliku ettevõtte edulugu
* Äriplaanide esitlused ja tagasiside

Koolitaja: Kalev Kaarna