****

****

**Alustavate ettevõtjate baaskoolitus**

Koolitus toimub Hotell Pesa (Uus tn 5)

**1.päev**

**3.04.2013**

**Koolitaja: Priit Tannik**

|  |  |
| --- | --- |
| **10.00-11.30** | **Koolitusprogrammi tutvustus.**  Osalejate enesetutvustus. Toetusmeetmete tutvustus. Sissejuhatus ettevõtlusse.  Ettevõtluse olemus. Ootused, probleemid ja riskid ettevõtluses. Juhtide põhilised rollid  ja oskused. Juhi rollide spetsiifika mikroettevõttes, ettevõtja vs. juht/administraator.  Arutelu. |
| *11.30-11.45* | *Kohvipaus* |
| **11.45– 13.15** | **Ettevõtlusega alustamise erinevad võimalused.**  Frantsiis, ettevõtte ostmine, ettevõtte rajamine. Arutelu ebaõnnestumise peamiste põhjuste üle. |
| *13.15 – 14.00* | *Lõuna* |
| **14.00 – 15.30** | **Äriidee.** Äriidee genereerimine ja edasiarendamine. Äriidee analüüs. Hea äriidee omadused . |
| *15.30-15.45* | *Kohvipaus* |
| **15.45-17.15** | **Äriplaan.** Äriplaani koostamise põhimõtted, struktuur (lähtudes EAS-i äriplaani koostamise juhendist). Enamlevinud vead äriplaanides.  **Moodle keskkonna tutvustus, õppematerjalide tutvustus.**  Kodutöö tegemiseks vajalikud selgitused. |

**2.päev**

**10.04.2013**

**Koolitaja: Priit Tannik**

|  |  |
| --- | --- |
| **10.00-11.30** | **Kodutöö kontroll ja tagasiside.**  **Toode ja teenus. Turundusmeetmestik.** Toote ja teenuse sarnasus-erinevus. Unikaalse müügiargumendi (USP) väljaselgitamine. |
| *11.30-11.45* | *Kohvipaus* |
| **11.45– 13.15** | **Toote, teenuse või äriidee SWOT analüüs.**  Sisemiste tugevuste ja nõrkuste ning väliste võimaluste ja ohtude määratlemine.  **Toote- ja teenuse arendus. Hinnakujundus.** |
| *13.15 – 14.00* | *Lõuna* |
| **14.00 – 15.30** | **Turg ja selle prognoosimine.** **Sihtgrupi valik.**  Turu prognoosimine. Turu-uuringud.  Segmenteerimise põhireeglid.  **Konkurentide analüüs** |
| *15.30-15.45* | *Kohvipaus* |
| **15.45-17.15** | **Müük ja jaotuskanalid. Integreeritud turunduskommunikatsioon (ITK)**  ITK vahendid ja nende omavaheline integreerimine. Turunduskava koostamine  Arutelu: kas ühistegevusel on perspektiivi.  Kodutöö tegemiseks vajalikud selgitused. |

**3.päev**

**17.04.2013**

**Koolitaja: Raul Raud**

|  |  |
| --- | --- |
| **10.00-11.30** | **Finantsarvestuse alused väikeettevõttes.**  **Kuluarvestus.** Müügitulude ja tegevuskulude planeerimine äriprojektis. Tasuvuspunkti leidmine  Näidisülesannete lahendamine. |
| *11.30-11.45* | *Kohvipaus* |
| **11.45– 13.15** | **Olulisemad finantsaruanded.**  Raamatupidamisseaduse üldalused.Kahekordse kirjendamise olemus. Bilanss, kasumiaruanne, rahavoogude aruanne. Seosed finantsaruannete vahel. |
| *13.15 – 14.00* | *Lõuna* |
| **14.00 – 15.30** | **Maksunduse alused**  Tööjõuga seotud maksud. Ettevõtte tulumaks. Käibemaks. Näidisülesannete lahendamine. |
| *15.30-15.45* | *Kohvipaus* |
| **15.45-17.15** | Isegenereeruvad finantsprognoosid.  Kodutöö tegemiseks vajalikud selgitused. |

**4.päev**

**24.04.2013**

**Koolitaja: Priit Tannik**

|  |  |
| --- | --- |
| **10.00-11.30** | **Kodutöö kontroll ja tagasiside.**  **Ärimudelid.**  Alex Osterwalderi ärimudeli lõuend.  Oma äriprojekti ärimudelilõuendi koostamine. |
| *11.30-11.45* | *Kohvipaus* |
| **11.45– 13.15** | Ettevõtte olulised strateegilise orientatsiooni komponendid. Missioon. Visioon. Põhiväärtused. Rühmatöö. |
| *13.15 – 14.00* | *Lõuna* |
| **14.00 – 15.30** | Eesmärgid ja nende seadmine. Ettevõtte strateegilised valikud. Strateegia kavandamine ja elluviimine. |
| *15.30-15.45* | *Kohvipaus* |
| **15.45-17.15** | Äriplaani teostamise ja rakendamise riskid. Riskianalüüs**.** Kodutöö: sõnastada oma äriprojekti ettevõtte strateegilised komponendid missioon, visioon, põhiväärtused, eesmärgid ja teha SWOT analüüs. |

**5.päev**

**2.05.2013**

**Interaktiivne koolituspäev e-õpikeskkonna materjalidega**

**6.päev**

**8.05.2013**

**Koolitaja: Riina Vään**

|  |  |
| --- | --- |
| **10.00-11.30** | **Ettevõtlusvormid ja nende erinevused.** Täisühing, usaldusühing, osaühing, aktsiaselts, FIE – nende erinevused. Äriühingu valik ja registreerimine.  **Meeskonna komplekteerimine, personali värbamine ja valik.** |
| *11.30-11.45* | *Kohvipaus* |
| **11.45– 13.15** | Meeskonna komplekteerimine, personali värbamine ja valik jätkub. |
| *13.15 – 14.00* | *Lõuna* |
| **14.00 – 15.30** | **Töölepingu sõlmimine. Vastutus äris.**  **Tööandja õigused ja kohustused.** Töötasu maksmine, töö- ja puhkeaja korraldamine, puhkuste andmine. |
| *15.30-15.45* | *Kohvipaus* |
| **15.45-17.15** | **Töötaja varaline vastutus.**  **Töölepingu lõpetamine.** Kaasusülesannete lahendamine, arutelu |

**7.päev**

**15.05.2013**

**Koolitaja: Priit Tannik**

|  |  |
| --- | --- |
| **10.00-11.30** | **Kohaliku ettevõtte tutvustus.**  Alustava ettevõtte võlud ja valud. |
| *11.30-11.45* | *Kohvipaus* |
| **11.45– 13.15** | **Kaasaegne turundus.**  Internetiturundus, mobiiliturundus, alternatiivturundus, ühisturundus, suurepärase kliendikogemuse loomine ja hoidmine. Brändi väärtuste loomine ja juhtimine. |
| *13.15 – 14.00* | *Lõuna* |
| **14.00 – 15.30** | **Äriplaanide analüüs.**  Äriplaanide esitlemine, vigade analüüs, tagasiside ja konsulteerimine |
| *15.30-15.45* | *Kohvipaus* |
| **15.45-17.15** | **Äriplaanide analüüs jätkub.**  Äriplaanide esitlemine, vigade analüüs, tagasiside ja konsulteerimine.  **Kokkuvõte** |